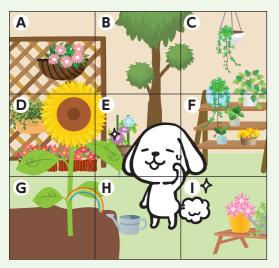
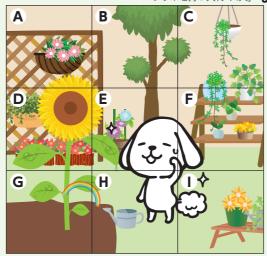
ダス犬の まちがいさがし **ク**

左右の絵の中で違う箇所が3つあります。正解をアルファベット3つでお答えください。

シッポを持つ犬「ダス犬」





アンケートにご協力いただいたクイズ正解者の中から抽選で、ダスキン商品を

合計300名様にプレゼント! 応募締切:2019年7月31日(水)

合計300名様の内訳 インターネットご応募計260名・ハガキご応募計40名

インターネットでのご応募なら当選チャンス大!







台所用スポンジ3色セットS抗菌タイプ:1袋、台所用 洗剤楽インパック:2本、ダス犬の楽インパックボト ル・ミニ: 1本、ダス犬の油汚れ用洗剤: 1本、泡タイ プ・ミニスプレー: 1本、ダス犬のエコスポンジ: 2個



(1.000円分チャージ済)

全国のミスタードーナツで利用できる プリペイド式カードに1,000円分を チャージしてプレゼント

※当選者の発表は、賞品の発送をもってかえさせていただきます ※賞品の発送は8月中旬を予定しています なお、ご応募は株主様ご本人に限らせていただきます

前号のナビダス「まちがいさがしクイズ」の正解 C・H・I

応募総数15,028通というたくさんのご応募をいただき、ありがとうご ざいました。アンケートで頂戴いたしました貴重なご意見・ご要望等 につきましては、今後の経営やR活動等の参考にさせていただきます







フォントを採用しています。



株式会社**タスキン** www.duskin.co.jp

ダスキンにしかできない強みで 人に社会に、喜びのタネまきを



株主の皆様には平素より格別のご高配を賜り、厚く御礼申 し上げます。

長期戦略「ONE DUSKIN」の第2フェーズ「中期経営方針2018」の初年度となる当期(2019年3月期)は、以下の3つの基本方針のもとで諸施策を推進し、持続的成長に向けた各事業の体制整備や経営基盤の強化を進めました。

1. 新たなる成長

当期は訪販グループの最大の加盟店である株式会社ナックの第三者割当増資を引き受けるとともに、同社と資本業務提携契約を締結しました。今後も同社との連携を深め、市場の拡大が見込めるケアサービス事業、ヘルスレント事業における未出店エリアへの出店強化などで事業の拡充を図ります。

2. 現事業の発展 <訪販グループ>

ケアサービス事業は、サービスマスター(プロのお掃除 サービス)、メリーメイド(家事代行サービス)を中心に好調に 推移しました。超高齢社会の旺盛な需要に供給が追いつかな い状況にあるため、積極的な加盟店募集を行い50社を超え る新規加盟店契約を結ぶことができました。

また2020年東京オリンピック開催に向け、国内の飲食店などで衛生管理ニーズが高まりつつあることから、衛生管理の専門家「ハイジーンマスター」を前面に打ち出し、トータルマネジメントの提案機会を拡げています。

<フードグループ>

主力のミスタードーナツ事業では、「misdo meets」「ミスドゴハン」をキーワードにした軽食事メニューの展開に注力し、老若男女が1日を通して幅広い時間帯で気軽に利用できるお店づくりを目指しています。一方で、不採算店舗の閉店に伴って稼働店舗数が減少し、ミスタードーナツ全体での売上は減少しましたが、稼働店舗1店舗あたりの平均売上は前期比プラスとなり、施策効果が着実に現れています。

今後は、既存店の「リニューアル」と「新規出店」を積極的に 推し進め、しあわせな時間を体験できるミスタードーナツの 実現を目指します。

3. 企業体質の強化

さらなるガバナンスの強化を図るべく、2018年4月から新たに執行役員制度を導入しました。これにより取締役会の意思決定・監督機能を強化するとともに、権限委譲によって業務執行の判断・行動を迅速化できました。さらに取締役の減員により取締役会をスリム化し、社外取締役比率を3分の1まで引き上げて経営の透明性を高めました。

人にしかできない「強み」に磨きをかける

あらゆる分野でAI(人工知能)や自動化、ロボット化が進み、人と人との関わりが希薄になりつつある時代だからこそ、「AIにできないことを」をテーマに専念し、提供するサービスの質を高めていく必要があります。今後もお客様に寄り添いながら事業間の連携を強化し、ダスキンが培ってきた人にしかできないホスピタリティの強みをさらに磨き、人に社会に「喜びのタネまき」を実践してまいります。

株主の皆様には、今後とも変わらぬご支援を賜りますよう、 お願い申し上げます。

> 株式会社ダスキン 代表取締役 社長執行役員 山村輝治

2020年3月期(第58期) 以降の配当方針について

当社は株主に対する利益還元を経営の重要課題と位置付け、持続的な成長と企業価値向上のための投資や様々なリスクに備えた財務健全性とのバランスを考慮した上で、業績に応じた利益配分を行うことを基本方針としております。連結配当性向50%を目処に毎期の配当額を決定することとし、且つ安定的な現金配当を継続して行ってまいります。

CONTENTS〈目次〉

- 01 ごあいさつ
- 03 業績レポート 2019年3月期 業績の概要
- 05ダスキンの主な出来事2018年10月~2019年3月
- 07 活動状況
 - ・訪販グループ活動状況
 - ・ピックアップ:ハイジーンマスター
 - ・ミスタードーナツ活動状況
 - ・社外取締役メッセージ
- 11 特集

この季節気になる「夏の紫外線対策」

- 15
 ダスキン愛の輪基金

 活躍するアジア研修修了生
- 16 株主優待ご利用ガイド
- 22 株主の皆様へ

※記載金額は、百万円未満を切り捨てて表示しております。

当期末

(単位:百万円)

増減

連結比較貸借対照表(要約)

| (牛匠:口刀1)/ | | | | | |
|-----------|-------------------|-------------------|----------|--|--|
| | 前期末 (2018年3月期) | 当期末 (2019年3月期) | 増減 | | |
| 流動資産 | 67,611 | 63,948 | 1 △3,663 | | |
| 固定資産 | 128,446 | 130,275 | 2 1,829 | | |
| 有形固定資産 | 49,344 | 48,604 | △739 | | |
| 無形固定資産 | 8,474 | 10,556 | 2,082 | | |
| 投資その他の資産 | 70,627 | 71,114 | 486 | | |
| 資産合計 | 196,058 | 194,223 | △1,834 | | |

| | | (2018年3月期) | (2019年3月期) | |
|---|-------------|------------|------------|----------|
| | 流動負債 | 33,985 | 34,330 | 345 |
| | 固定負債 | 14,286 | 10,009 | △4,277 |
| | 負債合計 | 48,271 | 44,339 | 3 △3,932 |
| | 株主資本 | 139,388 | 138,954 | △434 |
| | その他の包括利益累計額 | 8,026 | 10,673 | 2,647 |
| | 新株予約権 | 9 | 18 | 9 |
| | 非支配株主持分 | 361 | 237 | △124 |
| ; | 純資産合計 | 147,786 | 149,884 | 2,098 |
| | 負債純資産合計 | 196,058 | 194,223 | △1,834 |
| | | | | |

前期末

3 負債合計

- 「未払金」が617百万円増加
- 「退職給付に係る負債」が4.690百万円減少

4 純資産合計

- 「利益剰余金」が2,444百万円減少
- 「退職給付に係る調整累計額」が2,692百万円増加
- 期中に1,430千株の自社株買いを実施 期末に以前からの保有分と合わせて2,500千株を消却

株価推移(週足) 2018年10月~2019年3月

(単位:百万円)

増減

379

62

442



連結比較損益計算書(要約)

(単位:百万円)

180.000

160.000

| | | | (十四・日/川 1/ |
|-----------------|------------------|------------------|------------|
| | 前期 (2018年3月期) | 当期 (2019年3月期) | 増減 |
| 売上高 | 161,031 | 158,699 | △2,332 |
| 営業利益 | 7,557 | 7,954 | 396 |
| 経常利益 | 8,978 | 10,011 | 1,033 |
| 税金等調整前当期純利益 | 7,913 | 8,471 | 558 |
| 親会社株主に帰属する当期純利益 | 5,324 | 5,984 | 659 |

POINT

<主な売上増減要因>

- ●訪販グループの中心であるダストコントロール事業は、家庭市場、事業所市場共に減収
- ●フードグループの主力であるミスタードーナツは、自然災害による一時休店 や不採算店舗クローズの影響により減収

<主な営業利益増減要因>

●減収に伴う粗利の減少があったものの、広告宣伝費等の減少、企業年金制度 変更に伴う退職給付費用の減少等により増益

<主な経営利益増減要因>

●持分法適用関連会社となった株式会社ナックの利益を計上し、持分法による 投資利益が増加

<主な親会社株主に帰属する当期純利益増減要因>

●中国(上海)ミスタードーナツの清算に備えた費用計上、固定資産の減損損失の増加等による特別損失の増加があったものの増益

10,000 140,000 8.000 120,000 100,000 6,000 80,000 60,000 -4,000 40,000 -- 2.000 20.000 利益 売上高 前期 当期 (2018年3月期) (2019年3月期) 訪販グループ売上高 → 営業利益 → 経常利益

売上高および利益の前期比較

●「有価証券」が1.056百万円減少

1 流動資産

2 固定資産

<その他のフード事業>

● 「建物及び構築物 | が957百万円減少

● 「現金及び預金」が2.965百万円減少

● 「投資有価証券」が1,935百万円増加

会社かつアンドかつ」として新たにスタート)

● 「繰延税金資産」が981百万円減少

セグメント毎の状況

訪販グループ

(単位:百万円)

| | 前期 | 当期 | 増減 | |
|--------------|---------|---------|------|--|
| 外部顧客への売上高 | 111,223 | 110,712 | △510 | |
| セグメント間の内部売上高 | 718 | 764 | 46 | |
| 計 | 111,941 | 111,476 | △464 | |

ノートンルーノ

(単位:百万円)

→ 税金等調整前当期純利益

→ 親会社株主に帰属する 当期純利益

(単位:百万円)

- 12,000

| | 前期 | 当期 | 増減 |
|--------------|--------|--------|--------|
| 外部顧客への売上高 | 37,616 | 35,416 | △2,200 |
| セグメント間の内部売上高 | 8 | 10 | 2 |
| 計 | 37,624 | 35,426 | △2,198 |

フードグループ

フードグループ売上高

その他売上高

POINT

<ミスタードーナツ>

- ●不採算店舗クローズの影響が大きく、お客様売上が減少 その結果、売上高も減少したものの、各種取り組みにより 稼働店1店当たりの売上は増加
- ・通期取り組んだ「misdo meets」「ミスドゴハン」は概ね好調に 推移
- ・他企業とのコラボレーションやタイアップ企画も売上に貢献

POINT

外部顧客への売上高

セグメント間の内部売上高

計

その他

●海外連結子会社はダスキン香港、ダスキン上海の売上が増加 したこと等により全体では増収

● 既存店が好調に推移した、とんかつレストラン 「かつアンド

●「パイフェイス」は既存店が好調に推移したが、「ザ・シフォン &スプーン」「ベーカリーファクトリー」等はいずれも減収

当期

12.570

2.287

14.858

前期

12.191

2.225

14.416

かつ」は事業拡大のため分社化(2019年4月1日より「株式

- ●ミスタードーナツ上海は、2019年3月末をもって全店舗をクローズ
- ●リース及び保険代理業のダスキン共益株式会社は前期並み、病院施設マネジメントサービスの株式会社ダスキンヘルスケアは、増収

POINT

- ●家庭向けダストコントロール商品の売上は減少
- ・販売に注力している「おそうじベーシック3」「家庭用玄関マット」は増加するも、前期新発売した「ロボットクリーナーSiRo」やお客様との接点強化のツールとして販売した「台所用スポンジ」が減少
- ●事業所向けのダストコントロール商品の売上は減少
- ・前期、小型の新商品を販売した空間清浄機「クリア空感」が減少・屋内専用オーダーメイドマット「インサイド」は増加
- ◆ケアサービス事業、ヘルスレント事業等の売上は増加・ケアサービス事業は加盟促進に注力し、加盟店数増加売上も順調に推移
- ・当期より事業部化したヘルスレント事業も引き続き好調

03

ターミニックス

[ONE DUSKIN DAY]実施

加盟店・本部が一緒になってお客様

に会いに行き情報をお届けする活動

「ONE DUSKIN DAY」を全国で実施。

事業導入30周年



ダスキン本社

「第8回 大阪マラソン 協替

11月16日(金)に創業55周年 を迎え、お客様への更なる お役立ちを誓い合いました。

「第3回大阪サクヤヒメ表彰」で活躍賞受賞



「気候変動への取り組み」「ローカル・グローバル・コミュニティへの

「ESG/SDGs評価」で最高評価

配慮」「CSRマネジメント」において高い水準であると評価されました。

「くらしキレイBOX」 数量限定販売



2019 1月

「健康経営優良法人 2019 に認定

株式会社ダスキン及び関連会社 6社は大規模企業部門で、 ダスキン健康保険組合及び関連会社 6社は中小規模法人部門で認定。



健康経営優良法人 Health and productivity ホワイト500

「冷蔵ぶぎょう、冷凍ぶぎょう、 野菜ぶぎょう」販売開始



メリーメイド

2月

ザ・シフォン&スプーン

3種販売開始

「ザ・米粉シフォン」

ソニー スマートホームサービス 「MANOMA"」施錠管理機能提携

※"MANOMA"はソニーネットワークコミュニケーションズ株式会社の商標、または、登録商標です。

サービス実施時にお客様宅の鍵の遠隔解施錠管理 をMANOMA Entranceが対応。お客様の鍵を 預ける手間や不安もなくなり、より便利に安心して 留守中にもサービスをご利用いただけます。



ダスキン 暮らしの ファンミーティング

ダスキンのことをもっと知っていただきたい! 皆様の生の声を直接お聞かせいただきたい! そんな想いからスタートしました。 10月から3月は3ヵ所で開催いたしました。

> 11月: 兵庫県 1月: 東京都



ミスタードーナツ

misdo meets 五島軒

4種 期間限定販売

「老舗洋食プレミアムパイ」

11月

ザ・シフォン&スプーン

「ザ・パーティシフォン」 期間限定販売



「ミスタードーナツ)

「クリスマス限定ドーナツ」 期間限定販売

12月



かつアンドかつ

期間限定販売



「海鮮グルメフェア」



ミスタードーナツ

misdo meets Toshi Yoroizuka 「ショコラコレクション」 期間限定販売

パイフェイス

[Happy Spring Pie face] 数量•期間限定販売



ミスタードーナツ

ミスタードーナツ

「桜が咲くドドーナツ」 期間限定販売

3月



かつアンドかつ

春フェア開催



ミスタードーナツの歴史をご紹介するほか、 皆様の声を直接お聞きしています。 10月: 北海道

12月: 福岡県 2月: 神奈川県

ミスド

ファンミーティング

全国のミスドファンの皆様にお会いして、



ミスタードーナツ ミスドゴハン

「パスタ、飲茶 冬メニュー」 スタート

パイフェイス

[Happy Christmas Pie face] 数量•期間限定販売





©Pokémon.

ベーカリーファクトリー

親子パン教室開催



ザ・シフォン&スプーン

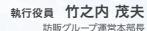
「たっぷり北海道 生クリームのシフォン ケーキ」販売開始



反省と感謝の日

訪販グループ活動状況

顧客基盤の再整備で、一人のお客様に すべてのダスキンを提供できる体制を整え 「生活調律業」へのさらなる進化を目指す





訪販グループは、世界一のフランチャイズチェーンとなるため、「お掃除業」から暮らしのリズムを整える「生活調律業」への進化を始めています。家庭市場では、お客様訪問時のマニュアルを新たに体系化させたことで商品のおためし申込件数が飛躍的に増加。さらにコールセンターを、お客様のお問い合わせ内容に合わせたプラスワン提案を行うコンタクトセンターへと改変させたことで潜在需要を掘り起こすチャンスが見えてきました。事業所市場では、食品衛生法の改正で関心が高まる衛生管理のニーズに応える衛生マネジメントのプロ"ハイジーンマスター"を増員し、衛生管理をトータルサポートできる体制の整備が進んでいます。

こうした成果を踏まえ、「生活調律業のダスキン」の 実現に向け「ダスキン店」構想の動きを加速します。 「ダスキン店」とは、訪販グループが展開する全事業の 商品・サービスをご提案できる、お客様の総合窓口。 1年目の今期は、顧客基盤の再整備に取り組みます。 お客様の情報を顧客データとして一元化させ、ライフ ステージや事業所の業種業態ごとに異なる需要の傾向 やトレンドを分析。機会損失のない、お客様に喜ばれる きめ細やかな提案を実現させます。

さらにすべてのお客様を会員専用サイト「DDuet」のプレミアム会員としてご登録いただき、利便性と高い付加価値を提供します。また活動の現場には、ご契約中のお客様を重要視する施策を打ち出し、家族構成や年齢層に合わせ、暮らしの全般でお役に立てる幅広い事業の商品・サービスを提案し、利用促進を図ります。

時代や社会の変化にも対応でき、お客様から生涯を 通して選ばれる「生活調律業のダスキン」となるために、 加盟店と本部が一体となって取り組みを進めていきます。

「ダスキン店 | 構想 - 3ヵ年計画概要 2023年 2021 (60期) ダスキン店 ver.3 生活調律業の ダスキン 2020(59期) ダスキン店 ver.2 注力市場に 2019(58期) 生活調律が ダスキン店 ver.1 全ての できる タッチポイント での接点強化 顧客基盤の 再整備 お掃除から お客様への データ分析を通じての お客様情報を集め、 暮らし全般の調律へ ホスピタリティを 顧客データを一元化 コミュニケーション 最大化 領域拡大



コンタクトセンター

ピックアップ

お客様の衛生環境を整えます

衛生マネジメントのプロ【ハイジーンマスター】

ダスキンの商品・サービスを駆使した施設全体の総合的な衛生マネジメントを行うスペシャリストが「ハイジーンマスター」です。飲食店、食料品店のみならず様々な業種・業態で衛生環境への関心が高まる中、お客様のニーズにお応えできる専門知識と技術を兼ね備えた人材の育成を進め、現在は1,400名を超えるハイジーンマスターが、お客様のビジネスを支えるパートナーとして、活動をスタートしています。

総合提案で、衛生管理の品質の向上とコストの最適化を実現

検査から商品・サービスをトータルに提供できることこそ、ダスキンの 強み。ハイジーンマスターが窓口となり、すべてをお任せいただくことで、 衛生管理の品質の向上とムダを省いたコストダウンを両立し、

衛生管理の品質の向上とムダを省いたコストダウンを両立し、お客様の高い満足につなげています。 12 上屋 Survey 衛生状態を調査・測定 し 具体的な解決方法 を提示 衛生管理 マネジメント (衛生管理 マネジメント が高品 と日常的な 対策を提案 の高品 と日常的な 対策を提案

今後の取り組み

ハイジーンマスターを起点にした

事業間連携を推進

衛生管理に欠かせない ユニフォームサービスの 紹介を推進するスキーム を展開。



HACCP^{*}への取組拡大に向けた 対応を展開

2017年より研修をスタート。いち早く2020年の制度化に向けて対応を進めています。

※HACCP(ハサップ)…2018年6月13日に食品衛生法の改正が公布。2020年に施行期日を迎え、 HACCPに沿った衛生管理が制度化されます。より多くの事業所で衛生管理の体制構築が求められます。

お客様との関係性を変え、収益性を改善

日常の清掃から専門性が高い食品衛生まで、ダスキンが持つノウハウを商品・サービスの付加価値として提供することで収益性の改善はもちろん、「把握」から始めることで、これまでの営業活動への取り組みを変えてまいります。また様々な事業を駆使して衛生環境を調律することで、お客様にビジネスパートナーとして認知いただける関係性を構築していきます。

ミスタードーナツ活動状況

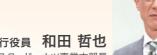
来店のきっかけをつくる商品戦略と エリアマーケティング出店で 「しあわせな時間 |の体験を具現化

中期経営方針ビジョン[いいことあるぞミスタードー ナツ」の1年目(第57期)は、全体のお客様売上高が前年 比約39億円減少の740億円となったものの、1店舗あた りの売上高は前年を上回りました。来店頻度の低いお客 様の年間来店回数は6%増加(全体は11%増加)、150円 以上の高価格帯商品のシェアは24%から26%にアップ。 新規のお客様が増加・定着し、新しいおいしさを提案し た商品が支持されました。この要因は、「misdo meets」 「ミスドゴハン」で、ブランド力のある他企業との共同開 発商品を提供できたことにあります。一方で、立地環境 の変化による戦略的な閉店を実施したことに加え、新規 出店計画の未達成による店舗数の減少が課題として挙 げられます。

私たちが目指すのは、「老若男女すべてのお客様が、1日







執行役員 和田 哲也 ミスタードーナツ事業本部長

を通してどの時間帯でも気軽に利用でき、「しあわせな 時間』を体験できるミスタードーナツの実現」です。

お客様の来店のきっかけづくりとして、10月に予定さ れている消費増税に備えた施策や、一昨年より好評の 祇園辻利との共同開発商品の再販、タピオカドリンクの 発売、misdo meetsの継続展開、ミスドゴハンの認知 アップ、キッズセットによる次の世代のファンづくりと いった商品戦略を打ち立て、居心地の良い空間、笑顔の サービスと共に提供します。さらに郊外主要駅の駅ナカ への新規出店に取り組むと共に、都市部のイートイン対 応のカフェ業態、郊外ロードサイドの独立店についても 検証を進めていきます。

2020年1月27日に創業50周年を迎えるミスタードー ナツ。記念すべき節目を見据え、この1年を実りあるもの にしてまいります。





社外取締役メッセージ

現状分析と方向性の議論を深め より実効性のある取締役会の実現へ

社外取締役 善積 友弥

ダスキン社外取締役に就任して2年、当初に比べ 取締役会の実効性が高まって来ていると実感してい ます。特に2018年4月に導入された「執行役員制度」 により、経営と執行が分離して議題が整理され、短時 間で意思決定が行えるようになりました。さらに社内 取締役の人数を減員し社外役員の構成比を高めたこ とで、我々社外役員も忌憚のない意見を述べやすく なり、議論の活性化につながっています。また社外役 員だけで議論する「社外役員会議」を定期的に開催 しており、これも助言機関として良く機能していると 思います。

私はメーカー(味の素社)の出身ですが、フランチャ イズ事業には一般の業態にはない 「加盟店」というス テークホルダーが存在します。特に当社は、本部と加 盟店が経営理念という統一的な価値基準で結ばれ ているため、利益配分などに関してメーカーとは異な る視点が必要なことも理解できました。社外役員と しての私の使命は、これまでの経験を活かした経営 判断のサポートです。前職でグローバル事業を担当 した経緯もあるため、今後当社が海外への事業展開 を拡大していくことになれば、助言や提言できること も多くなると思います。

取締役会のあるべき姿は、状況を把握した上でリ スクを認識しその対処方法を決めて、リターンをいか に最大化するかを判断・決定していくことです。まず 執行者が考えるべきですが、自身が担当する「部分最



適 | を追求しがちなため、全社を俯瞰した視点での最 適化を進めるのが取締役会の役目です。この議論の 前提条件として、企業におけるポートフォリオ(資源 配分)の現状を全役員で確認する必要があり、それ が行える取締役会にしていくべきです。我々社外役 員も執行部門のいくつかの主要会議にオブザーバー として参加しており、議論に必要な情報をある程度 把握できて来たと感じています。現状分析と今後の 方向性に関する深い議論を行い、取締役会の実効性 を一層高めていくことが我々の責務と認識し、取り 組んでまいります。

特集 この季節気になる





健康への影響も気になる紫外線。

地表に届く量がピークを迎える夏は、

浴びすぎに注意しながら、上手に

紫外線対策を取ることが必要です。

オゾン層の破壊で、有害な紫外線量が増加!?

太陽光の一部である紫外線。特に人体に有害とされる UV-Bは、オゾン層の破壊という環境の変化によって、地表 に届く紫外線量の増加が心配されています。



UV-C

オゾン層に遮られ地表に 届きません



一部は地表へ届きます

UV-A

UV-Bほど有害ではないが 健康への影響を懸念

紫外線は必要、でも浴びすぎには要注意

紫外線はカルシウム代謝に必要なビタミンDを皮膚で合成 する手助けもしています。重要なのは浴びすぎないこと。 正しい知識を持ち上手に紫外線とつきあうことが大切です。

墨り空や日陰でも油断大敵

薄い雲なら80%以上の紫外線が 透過。日陰にいても、地面や建物 などに反射した光(反射光)を浴 びています。



紫外線の強さと紫外線量

日本では6月から8月が紫外線の強さのピーク。紫外線の強さ ×時間が紫外線量となるため、弱い紫外線でも長く浴びると、 強い紫外線を短時間浴びたのと同じになる場合があります。

参考:紫外線環境保健マニュアル2015 (環境省)

冊日の紫外線対策

紫外線量が増える夏、つい浴びすぎたり、うっかり浴びてしまうことのないよう、きちんとした対策を。

紫外線の浴びすぎ&うっかり浴びを防ぐポイント

屋外活動は紫外線の強い 時間帯を避ける

一日のうちでは、太陽 が頭上に来る正午前 後に紫外線は最も強 くなります。



日陰を利用したり 日傘や帽子を活用

直射日光は避けられ ても、照り返しなどの 反射光を浴びてしま うので、併せて3~5 の対策が必要です。



🤊 長袖・襟付きの衣服で 体を覆う

できるだけしっ かりした織目・ 編目の生地を選 びましょう。



4 サングラスで紫外線から 目を守る

紫外線防止効果 のあるもの、顔に フィットしたもの を選びましょう。



日焼け止めを上手に使う

日焼け止めの 特性を知り、 自分に合った ものを使用し ましょう。



UVヘアミスト

チェリーブロッサムの香り ヴァーベナレモンの香り 100ml

髪と頭皮にシュッと UVカット。 ベタつかず香り爽やか。

標準価格 1,382円(税抜1,280円)

日焼け止め

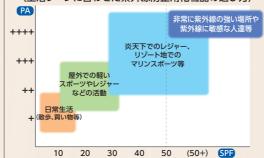
きちんと選んでいますか?

出典:日本化粧品工業連合会 注)光線過敏症など疾病に伴う紫外線に特に過敏な方は医師の指導に従ってください。

SPF、PAって? 数字や+ ++とは?

SPFはUV-Bを、PAはUV-Aを、どれだけ防ぐ効果 があるかを数字と+の数で示しています。

〈生活シーンに合わせた紫外線防止用化粧品の選び方〉



ダスキン UVケア ミルク (日焼け止め美容液) [顔・からだ用]30g

ベタつかずしっとり、白浮きなし 日常のUVケア用

標準価格 1,296円 (税抜1,200円)

UV プロテクト 50 (日焼け止め美容液) [顔·からだ用] 30g

強い紫外線からお肌を守る 長時間の屋外用

標準価格 2,160円 (税抜2.000円)



SPF 33 PA+++

上手な使い方

※商品の説明書にある使用量をしっかり塗りましょう

こまめな塗り直しを

汗をかいたりタオルで拭くと落 ちてしまうので、こまめに塗り 直し(重ね塗り)をしましょう。

塗り忘れしやすい場所も しっかりと

反射光を浴びや すい顎の下から 首まわり、さらに ショートヘアの 方は耳の後ろも 忘れずに。





※表示料金(価格)は消費税率8%を含む総額表示です消費税率が改定された場合は、改定後の税率を適用させていただきます。

髪と頭皮をやさしくケア



紫外線により髪と頭皮は ダメージを受けています

降り注ぐ日差しの中、一番に紫外線を浴び てしまう髪と頭皮。肌と同じく、髪も頭皮 も日焼けをしてダメージを受けています。



太陽の熱や紫外線があたると、一番外に あるキューティクルが剥がれ、髪の水分は そこから蒸発。乾燥してパサつきのある髪 になるほかバリア機能も低下し、切れやす く枝毛も発生しやすくなります。

大切なのは健康的な頭皮です

美しい髪を育て保つには、頭皮の健康が 第一。そこで頭皮を守る毎日のケアをご 紹介します。

汚れを落として頭皮を守るシャンプーを習慣に























監修:株式会社ダスキン ヘルス&ビューティ事業部

き、頭皮もマッサージす るように根元からブ ラッシングします。

シャンプーの前に 1分間洗い流す シャンプーをつける

1分以上、頭皮と髪

を洗います。

後頭部の生え際から全体 へつけ、髪の根元を中心 に伸ばします。

シャンプーマッサージ

頭皮/指の腹を使ってマッサージするように洗います。 髪/汚れはシャンプーマッサージの泡だけで十分落と せます。髪同士をこすり合わせないように注意。

しっかり洗い流す

う、しっかりとシャン プーを洗い流します。

トリートメント

につけてしばらくお き、よくすすぎます。

まずタオルドライ

毛先をタオルではさむ ようにして押さえ、水分 を拭き取ってからドライ ヤーで乾かします。

頭皮マッサージで血行促進

「頭皮を動かすように押し上げる・揉む」 頭皮マッサージをこまめに行ってみましょう。 入浴後や就寝前が効果的です。

> 指の腹で、力を入れず 押し上げるように動かします。



髪と頭皮によい食べ物を摂る

髪はタンパク質でできているため 良質なタンパク質は欠かせません。 併せてレバーなど鉄分の多い食べ 物や、頭皮の血行促進のためにビタ ミンE、A、B群も摂りましょう。

タンパク質 肉類、魚、大豆、

乳製品

ビタミンB群

玄米、豚肉、 レバー、マグロ

ビタミンE・A

玄米、ナッツ類、 ゴマ、緑黄色野菜



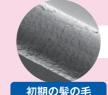


コラーゲン

水道水の残留塩素を80%以上除去**し、髪やお肌をやさしく守ります

水道水の中に含まれる残留塩素。 気づかないうちに髪やお肌にダメージを与えています。

残留塩素の髪への影響※2



自然乾燥させた髪を撮影(ダスキン調べ)

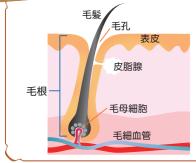
水道水使用5ヵ月後

- 残留塩素を取り除くから髪にもやさしい
- 取付けはカンタン! 工事不要!
- 驚きの節水率! 約40% ※3の節水を実現
- カートリッジの定期交換で塩素除去能力を維持

※3)ダスキン調べ

14

頭皮のトラブル



血行不良に注意

毛根が頭皮を流れる血液から栄養を補給し、それによって毛母細胞が活発に働く ことで健康な髪が生まれます。頭皮の血行が悪くなると栄養が毛根に運ばれなく なり、髪の乾燥や脱毛などトラブルの原因にも…。

頭皮の汚れをためない

フケや皮脂などの汚れは毛孔にたまりやすく、その汚れが紫外線や細菌などの影 響で酸化し、炎症を引き起こすことも。正しいシャンプーのしかたで頭皮の汚れを きちんと取り除くことが大切です。

参考文献: 「日本化粧品検定2級対策テキスト」

※2) 遊離残留塩素濃度1ppmに調整した水道水に5ヵ月の間1日10分間浸し ※表示料金(価格)は消費税率8%を含む総額表示です。消費税率が改定された場合は、改定後の税率を適用させていただきます。



日本での経験を元に、モンゴル初の 自立牛活センター*を設立

ダスキン・アジア太平洋障害者リーダー

オンダラフバヤール・ チョロンダワさん〈モンゴル〉

バヤールさんへのインタビューは、すべて日本語で行いました。

障がいへの理解が低いモンゴルに 生活支援の拠点をつくろう!

2010年9月7日、モンゴル初となる自立生活センターが 産声を上げた。開設に向け中心となって活動した一人が、 第9期研修生のバヤールさん。大学1年生の時、医療ミスに より脊椎損傷に。大学卒業後に応募したダスキン・アジア 太平洋障害者リーダー育成事業で、2007~8年の10ヵ月 間、日本の障がい者福祉を学び、障がいへの理解が低い母 国を住みやすい社会に変えるには、自分たちが声を上げ動

> き始めることが大切だと気づく。 帰国後、「日本をモデルに自立 生活センターをつくろう! 」と、 バヤールさんの奮闘が始まった。

> > バヤールさん



仲間と家族の存在を力に、 社会を変える活動を続けたい

同じ志を持つ障がい者同十でチームを結成し、「障がい とは何か、バリアフリーとは何か」を伝える啓発活動を全 国に展開。政府や教育機関に根気よく働きかけ、2010年 10月に障がい者の権利とバリアフリーを訴える国際規 模のセミナーを開催。政府機関と協力してモデルプロジェ クトを実施するなど、バヤールさんらの取組みは、2016 年のモンゴル障害者権利法制定に寄与するという大きな 成果にもつながった。

私生活では、10年前に結婚し現在は2児のパパに。 「ダスキン研修生になって、日本で得た経験が私の人生に 大きな影響を与えてくれました | と語るバヤールさん。仲間 と家族の存在を力に、社会を変える活動を続けている。



https://www.ainowa.jp

の自国のリーダーとして社会貢献したいと願う障がいのある若者を日本に招き学んで いただく「ダスキン・アジア太平洋障害者リーダー育成事業 | を1999年に開始。20周年 を迎える今年度までに、約28ヵ国・137名のアジア研修修了生を輩出してまいりました。 (2019年6月15日時点)

株主優待ご利用ガイド

ご使用期限

当社では株主の皆様への感謝のしるしとして、「株主優待制度」を実施しております。 この機会に当社の商品・サービスをご利用いただき、当社の事業内容をより深くご理解いただけましたら幸いです。 なお、2018年3月31日現在の保有株主様への贈呈分より、以下のとおり長期保有株主優遇制度を導入いたしました。

ご優待内容

| 基準日 | 年2回(毎年3月31日及び9月30日) | | | | |
|----------------|---------------------|--------|----------------------|--------|---------------------|
| 保有継続期間 | 3年未満 | | 3年以上(長期保有株主様*) | | |
| 保有株式数に応じたご優待内容 | 100株以上 | 株主ご優待券 | 1,000円分 (500円券2枚) | 100株以上 | 株主ご優待券 (500円券3枚) |
| | 300株以上 | 株主ご優待券 | 2,000円分 (500円券4枚) | 300株以上 | 株主ご優待券 (500円券5枚) |

[※]長期保有株主様とは、同一株主番号で3月31日及び9月30日の株主名簿に連続7回以上記載または記録され、且つ同期間の保有株式数が継続して100株 以上である株主様といたします。

ご利用いただける商品とサービス

■ 当社が展開している全ての商品・サービス (介護保険対象商品は除く)

■ 社会貢献寄付制度

当社の社会貢献活動に賛同いただける株主様は、株主優待券をご返送 ください。ご返送いただきました株主優待券の相当額を、当社が株主様 に代わって、社会貢献活動団体へ寄付いたします。寄付先は、右記の団 体よりお選びいただけます。詳しい寄付方法は、優待券の入った封筒に 同封しております「社会貢献寄付制度のご案内」をご覧ください。

■ **全国のモスバーガーショップ** (一部の店舗を除く)

※モスバーガーを展開する株式会社モスフードサービスと当社は、 資本・業務提携契約を締結しています。

日本赤十字社

災害が発生した時に、ただちに現地へ医療救護班を派遣したり 救援物資等をお届けするために活用されます。

<ご使用期限2018年12月末分は、211件、324.500円でした。>

公益財団法人 ダスキン愛の輪基金

障がいのある方の自立と社会への完全参加、平等を願い、主に 障がい者リーダー育成のための海外研修への派遣や、アジア 太平洋地域の障がい者リーダー育成を行っています。

<ご使用期限2018年12月末分は、180件、245.500円でした。>

<株主優待券ご利用の際のご注意>

●株主優待券1枚のご使用限度額は、消費税を含んだ金額で500円です。一度に複数枚ご利用いただけます。 ●差額のつり銭はご容赦ください。 ●現金、商品券およびジェフグルメカードとのお引替えはできません。●クレジットカード、代金引換払い(ただし、当社販売員が直接金銭を受領す る場合を除く)を利用される場合は、ご利用いただけません。 ●お取り替え、再発行はできません。また、ご寄付いただく場合も使用期限内にお送り ください。●商品・サービスの内容は、予告なく変更する場合があります。●地域によってはご利用できない商品・サービスがあります。詳しくは ダスキンコンタクトセンターまでお問い合わせください。

●その他のお問い合わせ

商品・サービスの詳細や、店舗所在地等は ダスキンコンタクトセンターまでお問い合わせください。

※株主優待券ご利用の旨を、必ずお伝えください

※モスバーガーの店舗等はモスフードサービス お客様相談室にお問い合わせください。

●商品・サービスの詳細や店舗所在地等は、

ホームページでもご覧いただけます。

TEL 06-6821-5017 株式会社ダスキン 総務部 総務室:

https://www.duskin.co.jp/yutai/

0120-300900 (https://www.mos.ip/)

優待券はダスキンのすべての商品・サービスでご 利用いただけます

掲載の商品・サービスは一例です

詳しくはホームページをご覧ください https://www.duskin.co.jp/yutai/



Health



お預かりしたふとんは、羽毛・羊毛・ 綿・合成繊維など、中わたの素材に 合わせて、やさしく丁寧に洗浄。 中わたに絡みついた汚れやダニの フン・死がいも洗い流します。

スタイル

フロア

ララ

モップのカラーは

おそうじベーシック3

4週間標準レンタル料金 1.890円

※「おそうじベーシック3」では、シュシュとララの色の組み合わ

せは、レッドとレッド、グレーとグレーのみとなります

レッドまたはグレー

スタイル

クリーナー

スタイル

ハンディ

シュシュ

※スタイルクリーナー専用紙パックを別途お買い求めください ※2年間のレンタル契約が条件となります。ご契約後、2年未満の途中解約の

キッチン用除菌・洗浄・消臭剤

通常ふとんパック(ふとん丸洗い・宅配料込み)

1枚パック【初回】標準価格 11.253円 (税抜10,420円)

2枚パック【初回】標準価格 13.737円 (税抜12,720円)

3枚パック【初回】標準価格 15.768円 (税抜14,600円)

※通常ふとん専用字配袋サイズ(97×63×35cm)に収まる大きさ

(お申し込み枚数まで)に限ります。 ※水洗いに不向きなふとんもあります。

ロボットクリーナーSiRo

4週間優待レンタル料金 2,160円

場合、違約金が発生します。2年間のレンタルは26回となります※ロボット

リーナーを含むご契約の場合、レンタル料金は原則クレジットカード決済のみ

のお取り扱いになります※単品でのご契約の場合、レンタル料金は異なります

キッチンまわりの かんたんお手入れはこれ1本で!



(260mL)

キッチン川

险值,排除,消息器

388円 (税抜360円) *霧タイプ・ミニスプレーは 別売86円(税抜80円)です

●液性:中性

- ・シンクまわり
- ・ダイニングテーブル
- ・冷蔵庫の内側・外側 食器棚 などに





ご高齢者の暮らしの お手伝いサービス

家事や介護、認知症の方のお世話等 ご家族に代わってお手伝い

基本料金(月8時間以上) 1回2時間(8:00~22:00)

7.560円 (税抜7,000円) サービス移動費(1回訪問につき)

540円 (税抜500円)

*地域により料金は異なります *夜間・早朝(22:00~翌朝8:00)のサービスは別途ご相談ください *上記は東京・神奈川地域の料金です

Man.

ライフケア

心に寄り添い暮らしを 支えるシニアサービス

※公的介護保険適用外のサービスです

ヴィーナヴィータ ヘアケア

inavita:



Life Care

ファミカ・シューヘルパー

靴の「脱ぎ」「履き」をサポートする スタイリッシュな

シューヘルパー(靴べら)

3.240円(税抜3,000円)

- *カラー/シルバーブルー、シルバーブラック、 ブラックレッド、ブラックグリーン *サイズ/幅14.8×奥行12.4×全長76.5mm
- *重量/約195g



ヘルスレント

介護用品・福祉用具の レンタルと販売

車いすや介護ベッド等約3千点 以上のレンタル商品をご用意 株主優待券のご利用については 介護保険対象商品は除きます



浴室用浄水シャワー

お部屋をまるごとキレイに! 日本アトピー協会推薦品

※優待レンタル料金の適用

は、ダスキンモップ【フロア・ハ

上/4週間】とセットでのご契約

(税抜2,000円) を条件とさせていただきます

肌や髪にやさしい浄水で洗う。 しかも、水の勢いそのままで 約40%節水!(ダスキン調べ)







0.1MPa時の水量比較

864円(税抜800円)

部材・取付費(初回のみ) **1.080**円 (税抜1.000円 *サイズ:本体/80×62×185mm **ろ材:亜硫酸カルシウム・不織 布 ※寿命設定流量:7.5L/分 ※遊離残留塩素低減能力:3,000L (残留塩素を80%以上除去。游離残留塩素が1ppmの水道水で測定)

うるおいのある 美しく健やかな髪へ

髪と頭皮の両方を ケアします

ボリュームリペア やわらかい髪用 ふんわり仕上げ グリーンフローラルの香り

モイスチャーリペア かたい髪用 しっとり仕上げ



ヴィーナヴィータ ボリュームリペア シャンプー 400mL 標準価格 1.728円(税抜1,600円) ヴィーナヴィータ ボリュームリペア トリートメント

250g 標準価格 **1.620**円(税抜1,500円)

*ポンプは別売64円(税抜60円)です

ヘルス&ビューティ

自然派化粧品と健康食品の販売 心も体も健康で、いきいきと美しく年齢を 重ねていく毎日をサポート

乳幼児カーシート グッドキャリー

使う期間が短いから レンタルが便利! 退院のその日から

使えます レンタル基本料金(1ヵ月)

2.700円(税抜2,500円)

レントオール イベント用品レンタル・設営・運営のお手伝い

森のひとしずく

11L(2ケース)

2.808[□]



*内容量:11L×2ケース *サイズ:幅25.5×奥行24× 高さ25cm *分類:ナチュラルミネラルウォーター

ユニフォームサービス

リース・販売と 清潔で衛生的な



ダスキン インターネット会員サイト 「ディーデュエット」

会員登録していただくと、ログインするだけで24時間いつ でもご注文いただけます。洗剤やスポンジ等一部の販売 商品は宅配便お届けも可能です。詳しくはホームページへ。







https://dduet.duskin.jp/about/ dduet 検索





※表示料金(価格)は消費税率8%を含む総額表示です消費税率が改定された場合は、改定後の税率を適用させていただきます。 ※地域によっては一部の商品・サービスがご利用できない場合がございます ※写真はイメージです



掲載の商品・サービスは一例です

詳しくはホームページをご覧ください https://www.duskin.co.jp/yutai/



害虫駆除·総合衛生管理

優待券はダスキンのすべての商品・サービスでご 利用いただけます

家事の代行

おかたづけサービスですっきり!

お客様のご要望をお聞きしながら、キッチン、リビング、押入れや 物置などをおかたづけ。見た目はもちろん、使いやすさを考慮しな がら、お客様のライフスタイルに合わせた収納をお手伝いします。

モノの 取り出し

収納スペースの 必要品・不要品の

選別

用途に応じた 分類

使うところに 使うモノを 取り出しやすく

merry maids.



おかたづけサービス

食器棚の中だけ、押入れの中 だけなどの1ヵ所の、取り出し やすい収納をお手伝い。

標準料金 [1回2名1時間30分]

おかたづけサービス

モノがあふれているスペース を整理収納。キッチンやリビン グなど場所単位で承ります。

標準料金 [1回2名2時間]

すっきりと暮らす 「ライフ整理サービス」

お客様と共にモノに向き合い分 類し、将来の暮らし方を考えな がら心と頭の整理をお手伝い。

標準料金 [1回1名2時間]

※上記は東京、神奈川の料金です ※地域によって料金は異なります ※リフォーム、重い家具の移動、お部屋全体のレイアウ ト変更、不要品の引き取りはお受けしておりません ※サービスに必要な道具はお客様宅のものを使用させていただきます ※料金に関しましては、事前にサービス内容をお打ち合わせのうえ、スタッフ人数と時間でお見積りいたします ※サービス中 はお客様にお立ち会いいただきます

プロのおそうじ

エアコンからの カビ菌の排出量を低減

エアコンからいやなニオイがしたら要注意。 分解して内部のカビやホコリを洗浄します。

エアコンクリーニング 家庭用壁掛けタイプ/幅120cm未満 標準料金(1台) **14,040**円 (税抜13,000円)

標準料金(2台) 22,680円(税抜21,000円) ※2

*1)家庭用壁掛タイプ(フィルター自動お掃除機能付は除く)にて測定。 製品の状態により、洗浄効果に差が出ます。(ダスキン調べ)

エアコン抗菌コート オプション標準料金 壁掛けタイプ/1台

2,268円(税抜2,100円) ※クリーニング料金にプラ

※抗菌効果は約1年間持続 「設置環境、使用状況によ り持続期間は変動します。 (ダスキン調べ)1



Servicemaster.





ServiceMASTER. merry maids.

穴あけ費用[1ヵ所2,160円(税抜2,000円)]が必要となります。※現場

緑と花のお手入れ

2ヵ月目以降

ステーション使用料

樹木の年間お手入れサービス

施肥から病害虫の防除まで、 年間を通じて樹木の健康を管理

害虫駆除•総合衛生管理

標準料金(建物外周1mあたりの月額)

<年間契約/年2回または6回以上の点検>

※ベイト工法は、セントリコン™(シロアリ防除システム)を採用。 TMが付記された表示は、デュボン、ダウ・アグロサイエンスもし くはパイオニアならびにこれらの関連会社または各所有者の商

標です。内部にシロアリの生息が確認された場合、別途追加料金

が必要となる場合があります。※建物外周がコンクリートの場合は

シロアリ駆除 <ベイト工法>

少量の薬剤で、巣ごと根絶するベイト工法。

4.017円(税抜3,720円)

定期的な点検管理で家屋を守ります。

<年7回・寒冷地は 年6回ご契約の場合> **5.400** □~



Total Green





プロのおそうじ

お掃除が大変な浴室は プロの技術ですっきり!

天井の黒カビや浴槽のふたなどの入り組ん だ部分の汚れ、浴室小物の水アカなどを隅 から隅までキレイに落とします。

浴室クリーニング 浴室1室(床面積4m2・高さ2.4m未満)

*床面積1m²増えるごとに4,536円(税抜4,200円)プラス

換気口表面/照明器具/天井・壁面・床面/窓(内側のみ)/ ドア/鏡/浴槽・浴槽のふた/蛇口などの金属部分/



オプション

浴室カビ防止コート カビ・ヌメリから守り、キレイをキープ! オプション標準料金

(床面積4m²・高さ2.4m未満)1室 4.536円(税抜4,200円) *クリーニング料金にプラスとなります。

浴槽エプロン内部クリーニング カビ・ヌメリ汚れがたまる内部を洗浄!

オプション標準料金 1ヵ所 4.536円(税抜4,200円)

*クリーニング料金にプラスとなります。

住まいの補修

壁のピンポイント補修





壁のキズや穴を、ほぼ元通りの状態に復元 します。



※写真はイメージです

19

※料金は標準的な金額を記載しております。機種・素材・ご要望によって料金は変動する場合がありますので、ご了承ください。※料金は予告なしに変更することがございますので、ご了承ください。※表示料金(価格)は消費税率8% を含む総額表示です。消費税率が改定された場合は、改定後の税率を適用させていただきます。※お掃除サービスでは一部対応できない地域もございます。※お掃除サービスでは一部完全に除去できない汚れやカビもあります。 また場合によりサービスできないことがございますので、あらかじめご了承ください。※サービスカーの駐車スペースのご用意をお願いします。駐車できない場合は有料駐車場を利用するため、駐車料金をご負担いただきます。

株主優待ご利用ガイド

優待券は 各お店でご利用いただけます

掲載の商品・サービスは一例です

詳しくはホームページをご覧ください

https://www.duskin.co.jp/yutai/



ミスタードーナツ



ポン・デ・リング 108円(税抜100円)



オールドファッション 118円(税抜110円)

mister Donut 笑顔が集う とっておきのしあわせな時間に





タピオカ タピオカ マンゴーオレンジ ストロベリーソーダ 486円(税抜450円) 486円(税抜450円) 486円(税抜450円) 486円(税抜450円)





ミスド ブレンドコーヒー

270円(税抜250円)

資本・業務提携先ご案内



全国のモスバーガーショップ及 びモスカフェ、モスクラシック でも、「ダスキン株主優待券」 がご利用いただけます。

※スタジアム内および競馬場内などの 店舗ではご利用いただけません



*ショップにより取り扱い品目、価格、サービスが異なる場合がございます かつアンドかつ

タピオカ ミルクティ

ロースかつ膳(120g)



やわらかくて ジュワッとうま 味がひろがる

もつ

美味しさ **1,263** [□]

タピオカ 抹茶ミルク









ベーカリーファクトリー

B 十勝小麦のふわもち食パン Bakery Factory



北海道十勝産の 小麦を使用した、 ふんわりもち もちの食感です

15 378円

M=SDO!

パイフェイス

Pie foce

クラシックミンスビーフ



21

ミンチビーフを 数種類の香辛 料で味付けした ミートパイ

421_⊞

アイス・デ・ライオン





冷たいアイスと 温かいパイの 食感が絶妙

480 [□]

モスド

モスドセット



ドーナツと ハンバーガー がセットで 楽しめます

※表示料金(価格)は消費税率8%を含む総額表示です。消費税率が改定された場合は、改定後の税率を適用させていただきます ※商品によっては予告なく変更・終了することがございますので、ご了承ください ※写真はイメージです

株主の皆様へ

マイナンバー制度に関するお手続きについて

市区町村から通知されたマイナンバーは、株式の税務関係 のお手続きで必要となります。

■株式関係事務におけるマイナンバーの利用目的

法令に定められたとおり、支払調書に株主様のマイナン バーを記載し、税務署に提出いたします。このため、株主 様からお取引のある証券会社等へ、以下のとおりマイナン バーを届け出いただく必要がございます。

- 証券会社の□座で株式を管理されている株主様 お取引の証券会社までお問い合わせください。
- 証券会社とのお取引がない株主様

三井住友信託銀行株式会社 証券代行部までお問い合わ せください (本ページ下記にお問い合わせ先を記載してお ります)。

株主名簿管理人•特別口座管理機関

三井住友信託銀行株式会社

東京都千代田区丸の内一丁目4番1号

◇株主名簿管理人 : 大阪市中央区北浜四丁目5番33号 事務取扱場所 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部

◇郵便物送付先 : 〒168-0063

東京都杉並区和泉二丁目8番4号 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部

: フリーダイヤル 0120-782-031 (平日)

<受付時間 9:00~17:00(銀行休業日を除く)>

※取次事務は同銀行の本店および全国各支店で行っております

三井住友信託銀行ホームページ

https://www.smtb.jp/personal/agency/index.html

株式に関するお手続きについて

株式に関するお手続きは、以下の表をご参照のうえ、該当の窓口にお問い合わせください。①証券会社に口座をお持ちの株主様と、 ②特別口座の株主様(証券会社に口座をお持ちでない株主様)で、お問い合わせ先が異なる場合がありますのでご注意ください。

| お手続き・ご照会の内容 | 証券会社 | ① 社に口座をお持ちの株主様 お問い会 | ② 特別口座の株主様 (証券会社に口座をお持ちでない株主様) | | |
|--|---|---------------------------|--------------------------------|--|--|
| ●単元未満株式の買取のご請求 ●届出住所のご変更 ●配当金の受領方法・振込先のご変更 配当金領収書払(郵便振替)を証券口座または 銀行口座振込に変更する場合等 ●マイナンバーに関するお届出・お問い合わせ | 株主様の口座がある証券会社 二井住友信託銀行株式会社 証券代行部 管理人 マリーダイヤル 0120-782-031 <平日9:00~17:00 (銀行休業日を除く)> | | 特別口座の 口座管理機関 | 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部 - フリーダイヤル 0120-782-031 | |
| ●支払期間経過後の配当金に関するご照会 ●郵送物(配当金関係書類等)の発送に関する ご照会 ●株式に関するその他のお問い合わせ ●マイナンバーに関するお届出・お問い合わせ | | | 株主名簿管理人 | マ平日9:00~17:00 (銀行休業日を除く)> | |

※特別口座に関する手続き用紙は三井住友信託銀行のホームページからも入手いただけます

お知らせ

- ■第57回定時株主総会決議ご通知を、下記当社ウェブサイトに掲載しております。
- ■本誌ナビダスの記載内容に修正が生じた場合は、下記ウェブサイトに掲載いたします。 株式会社ダスキン 株主・投資家情報 www.duskin.co.jp/ir/